

Koekjesbakkerij Veldt heeft da inzicht in bedrijfsprocessen

Koekjesbakkerij Veldt uit Veenendaal groeit en wil die ontwikkeling in goede banen leiden. Maar dan diende wel de automatisering vernieuwd te worden. Hoe loste eigenaar Kees Pater dit op?

Excel-software is een prima programma om inzicht te krijgen in de kosten en baten van een kleinschalige productie. Neemt het productievolume toe en wordt deze gecompliceerder, dan is andere software noodzakelijk. Dus besloot Kees Pater van Koekjesbakkerij Veldt om te zien naar andere, meer uitgebreide programma's. "Ja, en hoe gaat zo iets dan in zijn werk? Je doet navraag bij collega's, peilt hun ervaringen en vraagt advies."



De uit de bakkerijsector afkomstige Kees Pater nam in 2005 Koekjesbakkerij Veldt over. "Ik lig met mijn ambachtelijke koekjes niet in het koekschap, maar bij de broodafdeling. Daar horen onze producten thuis."

Napoleon

Pater vroeg onder meer raad bij Napoleon en Lonka (zie kader, red.). Zij waren op het moment dat Pater aanklopte, overgestapt op het softwareprogramma '4Food' van PreSoft Information Systems uit Goes. Lonka al iets eerder dan Napoleon. Beide bedrijven vertelden Pater over hun positieve ervaringen met de programmatuur. "Na het inwinnen van deze ervaringen, enkele gesprekken met PreSoft en het opvragen van de offertes besloot ik eveneens voor 4Food te kiezen."

Van inkoop tot facturatie

"In totaal zit er drie jaar van voorbereiding in de logistieke, zogenoemde ERP software 4Food", blikt managing consultant Jean-Marc Dagevos van PreSoft terug. "Voor Lonka, dat met Excel werkte, bouwden wij een systeem waarmee de onderneming inzicht kreeg in onder meer de recepturen en verpakkingen, of beter: het gehele traject van inkoop tot en met de facturatie. Daarna implementeerden wij het programma bij Napoleon, maar wel met enkele wezenlijke verschillen ten opzichte van Lonka. Laatstgenoemde is voor honderd procent order gestuurd, terwijl Napoleon meer vanuit de voorraad werkt. Dit onderscheid had enkele belangrijke gevolgen voor de programmatuur."

Napoleon

"We werkten met een ERP-softwarepakket waar we niet helemaal mee uit de voeten konden", vertelt plantmanager Ynt Heida van Napoleon. "Ons voormalige systeem leverde alleen informatie aan over de voorraad. Maar we wilden ook andere gegevens beter boven tafel krijgen en aan elkaar koppelen. Denk dan aan bijvoorbeeld de inkoop en de kostprijsberekening. Daarom gingen we op zoek naar een alternatief en kwamen we uit bij PreSoft", legt Heida uit.

In 2006 begon Napoleon met de voorbereidingen voor de implementatie van het nieuwe softwaresysteem. "Dat traject vond plaats in samenwerking met Lonka, want ook dit bedrijf is overgestapt op 4Food van PreSoft." Inmiddels is de laatste fase van de implementatie bij Napoleon zowat afgerond. "We zijn nog bezig met de updates, maar daarna is het traject helemaal klaar."

Na Napoleon, klopte Koekjesbakkerij Veldt dus aan de deur. "Een mooie opsteker, want wij willen met onze maatwerkapplicatie op klantspecifieke basis vooral groeien in de voedingsindustrie, waaronder de bakkerij- en zoetwarenbranche", zegt Dagevos.

Veldt Banket

Veldt Banket, producent van ambachtelijke ovenverse koekjes voor de retail en ambachtelijke bakker, is de derde klant uit onze branche. En ook hiervoor geldt en gold dat de onderneming pluste en uitzag naar software om dit in goede banen te leiden. "Nieuwe verpakkingen, nieuwe ideeën, kortom: meer ambitie", zo verklaart Pater de ontwikkeling van zijn bedrijf in de laatste jaren. "De automatisering bestond echter uit aan elkaar geknoopte Excel-bestanden. Een mogelijk gevaar is dat bij een bepaalde productie de verkeerde recepturen worden toegepast. Bovendien leverden de bestanden onvoldoende inzicht in de kostprijs per product", zegt Pater die zichzelf niet als een 'computerdeskundige' omschrijft.

Gat in de markt

De ontbrekende bedrijfskennis heeft directeur Pater dankzij de nieuwe, rond modules opgebouwde applicatie, nu wel. "Bovendien, bij Excel dien je geregeld informatie opnieuw in te voeren.

Geert Houbraken is per 26 januari in dienst getreden bij Koekjesbakkerij Veldt als verkoopleider voor de ambachtelijke bakkerij, retail en horeca. Hiervoor was hij werkzaam bij Banketbakkerij Wouter de Graaf. Geert is bereikbaar op nummer 06 - 129.81.723 en via mail ghoubraken@koekjesbakkerij.nl

Waarom kiezen zij nieuwe software meer

Dat is bij 4Food niet nodig. Een kenmerk van ERP-software is namelijk dat eenmaal ingevoerde gegevens in het hele verdere traject worden meegenomen. Overigens, er zijn heel veel leveranciers van dergelijke software, maar veel daarvan richten zich op grotere ondernemingen." Dagevos: "Op midden- en kleine voedingsbedrijven toegespitste ERP-software is minder voorhanden. Dat was een gat in de markt waarop wij enige jaren terug insprongen." Pater vult aan: "Bouten en moeren maken, is toch een andere business dan koekjes op receptuurbasis produceren. De ervaring van PreSoft in de voedingssector gaf de doorslag voor dit bedrijf te kiezen."



Jean-Marc Dagevos is oprichter en eigenaar van het in 2002 opgerichte IT-bedrijf PreSoft uit Goes.

Software gives more insights

Biscuit bakery Veldt wants to grow. But then the software had to be renewed. How did owner Kees Pater solve this? Excel is software to get an insight in the costs and benefits of a small-scale production. But when the production volume increases and becomes more complicated, then other software is necessary. Thus Kees Pater of biscuit did an inquire and asked some advise. He came out with the so-called ERP software 4Food from PreSoft. Jean-Marc Dagevos of PreSoft: "We built a system with which the customer got insight in - among others - the recipe and packing, or better: the whole route from purchase to the facturing."

All nut products by EURONUTS

O.A.:

- AMANDELEN
- CASHEWNOTEN
- HAZELNOTEN
- PINDA'S
- PISTACHE
- PECANNOTEN
- WALNOTEN



EURONUTS

NOTENVEREDELINGSINDUSTRIE BV

Curieweg 12, 2408 BZ Alphen aan den Rijn

Telefoon: +31(0)172 - 49 39 65 / Fax: +31(0)172 - 49 03 67

Email: info@euronuts.nl